



PUZZLE
リッチマニユアル

中野 愛望

PUZZLE

あなたの明るい未来が完成する

はじめに



こんにちは

中野 愛望です。

「PUZZLEってなに？」と、
思いながらもこのプレゼントを
受け取ってくださっている方が
多いかと思います。

お礼

まずPUZZLEプロジェクトに、
興味を持ってくださって
ありがとうございます！





ご案内

このプレゼントでは
説明通りに操作を進めて頂くだけで

お小遣い5~10万円を誰でも簡単に
18歳から80歳くらいの方まで
誰でもできているので
ぜひ挑戦してみてくださいね！

内容

今回のプレゼントは
みなさんがよく知っている

あの大手通販サイトの
Amazonと楽天を活用した
転売についてです。



最大の特徴

全世界の誰もが知っているAmazonと、日本において巨大規模となる楽天を活用する

せどり転売術となっておりますので、
安心 安全に取り組むことが可能となります。

このスーパーセールでは
商品価格がとて安くなり、
仕入れ先としてとても優位になります。

セールやキャンペーンが多いのも、
Amazonと楽天で仕入れを
おすすめする理由の1つです。



成功のコツ



ここからは、
楽天スーパーセール転売や
Amazonセールを活用して

セール品の仕入れを
成功させるコツをご紹介します。



狙いどき

大きなイベントだけでも、
ほぼ毎月行われている状況です。

楽天スーパーセールでは、
大手ネットショップ楽天の
大規模なセールで、

ここ最近の動向を振り返ってみると、
だいたい3ヶ月に1回ほどのペースで
開催されています。

格安仕入れ

最大級のスーパーSALEと銘打って、
沢山の商品が半額以下で販売されたり、

目玉のタイムセールでは、
車やブランド品、最新家電などの
商品をかかなり安く購入することも可能です。

また、スーパーセールは、
商品が安く買えるだけではなくて
「ポイント最大〇〇倍！」といった
キャンペーンもあります。

せどりの的に言えば、
商品を仕入れるほどポイントも
さらにお得といった状況になっています。



ポイント還元



Amazonや楽天ポイントは、
1ポイント1円で交換できるため、
ポイント還元の分だけ利益率を上げられます。

頻繁に楽天から商品を仕入れる場合、
実質的に永久不滅のポイントといえます。

もちろん貯まったポイントを
次回の仕入れの資金として使うのも
よいでしょう。

セール開催時期

楽天スーパーセールは楽天最大のイベントです。

開催時期は1年に4回、
3カ月に1回程度行われます。

開催日時は不定ですが、
3月、6月、9月、12月に例年開催され、
期間は約1週間です。

お買い得商品が多数登場するほか、
買いまわりでポイント最大10倍となるなど、

お買い物マラソンの
強化版のような形での
セールとなっています。



最大ポイント還元



エントリー&10ショップ以上の買いまわりで
ポイント最大10倍（最大+9倍）。

SPU（最大+15倍）や
各ショップ個別のポイントアップ
（最大+19倍）とあわせ、

最大44倍のポイント還元を
受けることも可能です。

ブラックフライデー の攻略法

以下の4ポイントに注目しましょう。

- 【攻略法1】 買いまわりやSPUで最大44倍までポイントアップ
- 【攻略法2】 事前告知期間から配布される割引クーポンを入手
- 【攻略法3】 ポイント高還元の特天スーパーDEAL対象商品をチェック
- 【攻略法4】 楽天モバイル新規申し込みでポイント最大53倍



AMAZONでは？

一方でAmazonブラックフライデーセールとは、プライム非会員でも参加できるビッグセールです。

毎年11月の第4週目の金曜日から開催されるAmazonブラックフライデー。

2023年のAmazonブラックフライデーも、第4週の11月24日（金）から11月30日（木）までの7日間で開催されると予想します。



アメリカの感謝祭

アメリカでは11月の第4木曜日に「サンクスギビングデー（感謝祭）」と呼ばれる祝日があり、

その翌日の金曜日からクリスマスセールが開催され、百貨店などの小売店が黒字になることからブラックフライデーと言われていています。



誰でも参加可能

プライムデーがプライム会員向けのセールなのに対し、ブラックフライデーはAmazon会員ならば誰でも参加できるのが大きな特徴です。



黒色の商品

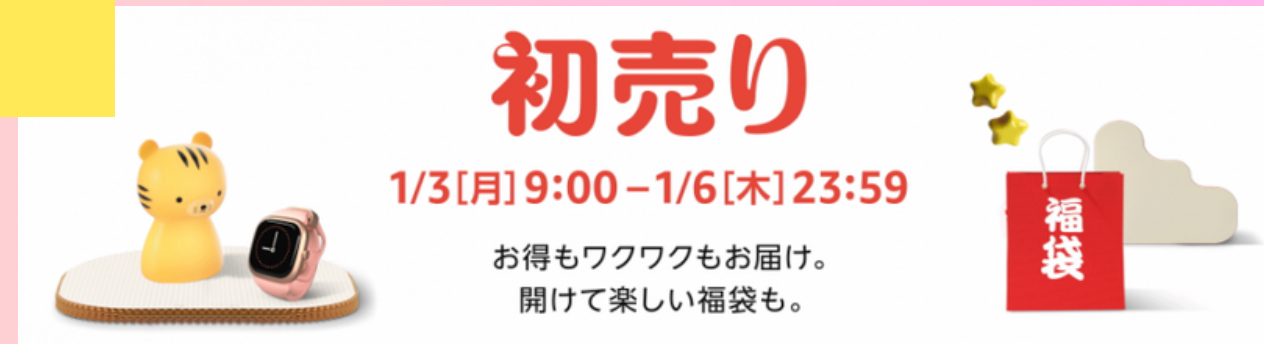


日本で初めての開催となった
2019年のAmazonブラックフライデーでは
「黒色」の家電やAV機器、
名前に「黒」が入っている
黒ビールや黒毛和牛もセール対象になったり

現在では黒に関連あるかどうか関係なく、
さまざまな商品が驚きの価格で登場します。

イベント予測

Amazonのセール内容や開催時期をある程度知っておくことでイベントの予想を立てられるようになり、お得に買い物ができるようになります。



2023年のセール予想カレンダーを作成しました。
直近数年間の開催日時を基に予想しています。

一年間のセール一覧と特徴

- 1月：初売りセール
- 3月：新生活セール
- 6月：夏先取りセール
- 7月：プライムデー【プライム会員限定】
- 11月：Amazonブラックフライデー
- 12月（11月？）：Amazonサイバーマンデー
- 12月：年末の贈り物セール



ライバル注意



楽天スーパーセールは
かなりお得に仕入れることができる反面
ライバルセラーも多くなっています。

そのため
すぐにSOLD OUTとなる商品が
いくつも出てくるでしょう。

準備

大切なのは
事前にリサーチして効率良く動くことです。

スーパーセールが開催されている時だけではなく

その前から
しっかりとした準備をしておきましょう。



元手0円の不用品転売

不用品を処分するとき、
物によって処分代がかかる場合もあります。

捨てるようと思っていたものに
買値がつけば嬉しいものですね。

ここからは、
フリマサイトで盛んに行われている
不用品販売について解説します。

処分費がかかるどころか、
収入になる方法をお伝えします。



何でも売れる



「フリマサイトで
不用品販売ができると聞きましたが、
何が売れますか？」と聞かれれば、

「何でも売れますよ」と答えます。

本来処分しようとしてたものなので、
買ったときの値段は気にせず

「元手0円」と考えて出品すれば、
ほとんどのものは買い手がつきます。

大事なポイント

今のあなたにとっては不用品でも、どこに需要が隠れているかは分からないからです。

フリマサイトは日本最大級のオークションサイトで、幅広い年齢層の支持があるだけでなく

マニア志向の参加者も多くいるので、思わぬ高値が付くことさえあります。ただし、売るときに大事なポイントがあります。

そのポイントについてはのちほどお伝えします。



売れる物の特徴

自分にとっては早く処分したい不用品でも、他の人にとってはお宝商品になるのは、決して珍しいことではありません。

築数十年の自宅を改装時に、押し入れの奥や物置を整理していたら年代物の商品が出てきた！
なんてことはありませんか？

意外に高値で売れているものの共通点を紹介します。



高額で売れる共通点

■希少性の高いもの
レア物商品と呼ばれる商品で、なかなか手に入らない商品を指します。
代表例：昔のレコード

■今は製造されていないもの
今も販売されているが、
モデルチェンジが繰り返されているような商品。

代表例：年代物のカメラ

■販売当時しか手に入らないもの
高価なものではないが、
継続的な販売をしていないもの。

代表例：雑誌の付録や、
当時の人気タレントが表紙のフリーペーパー



販売禁止品

販売に許可が必要な商品や
法に抵触するような商品は、
いくら買い手がつきそうでも販売禁止です。

ここでは主なものを紹介しますが、
実際に販売するときは、
フリマサイトが明記する出品禁止品を
必ずチェックしてください。

「知らなかった」は
通用しないので注意してください。



■医薬品

余った風邪薬や頭痛薬をはじめ、
漢方薬や動物用の薬も出品禁止です。

■タバコ

「禁煙するので余ったタバコを売りたい」もアウト。

国産・海外産も関係なく、
ニコチンを含んだ電子タバコも出品できません。

■アダルトグッズ

無修正コンテンツや使用済みのアダルトグッズ、
使用済みの下着、児童ポルノなどはもってのほかです。



元手0円で販売

過去に売れた実績のある
元手0円の不用品を、
具体的に紹介します。

自宅の中に似たものがないか、
チェックしながら読んでください。

■英会話教材

使い終わった、買ったけど使わなかった英会話教材や、
ディズニーのキャラクター教材が高値で売られています。

■参考書

受験や資格試験に臨む人にとって、
わかりやすい参考書は常に求められています。

使いやすかった点を解説すると
高値で売られています。



■完成済のプラモデル

自分で作るのがプラモデルの醍醐味と思いがちですが、完成品の需要はかなりあります。

未開封の廃盤も高い人気を誇りますが、仕上げ度の高い完成品が定価の何倍もの値段で取引された前歴も残っています。



■ジグソーパズル

ジグソーパズルもプラモデル同様、完成品に需要があります。

額縁に入って見栄えが良くなると、さらに高価取引されます。



■中古のランドセル
特にブランド品でなくとも、
意外な高値がつくことがある商品です。



■学生服
昔に比べて数が少なくなった
「詰襟」タイプの学生服が高価取引されます。



■電子辞書
スマホが普及している現代でも、
電子辞書の人気は継続されています。



内容が大きく変わることはほとんどないので、
新品より安ければ需要があるようです。

■絵本
子供が大きくなって、不要になった絵本も需要があります。



元々流行に左右されないもので、
名作といわれるような本が残っていれば、
意外な高値も期待できます。

■雑誌の付録

雑誌自体も人気はありますが、
付録もかなりの需要が見込めます。



雑誌同様、再販するものではないので、
レア度の高い商品として根強い人気を誇っています。

■テレフォンカード

使用済みで問題ありません。



今は発行されなくなったテレフォンカードも、
昔はコラボ商品の定番でコレクターに人気の高い商品です。

■中古の電動工具

どこでも簡単に買えそうなものですが、
案外欲しい道具の1点売りは
見つかりにくいのが電動工具です。

必要な工具だけ欲しい需要と
マッチすれば売れる商品です。

■ベビーグッズ

せっかく買った新品の服も、
子供の成長速度が速くすぐに着られなくなる現実もあります。
特にまとめ売りの人気が高いようです。

■映画のパンフレット

手に入れることは難しくありませんが、
上映期間のみ販売されていることから、
映画を見逃した人にとってはレア度の高い商品です。

現在人気の俳優が、
ブレイク前に出た映画のパンフレットなど人気の商品です。



処分に困った不用品



■無料配布のフリーペーパー…
表紙に人気タレントが写っていたり、
地方限定のフリーペーパーも
意外な需要が見込めます。

■使いかけの化粧品…
肌に合うか確認したい人の、
サンプルとして需要があります。

■保冷剤…発熱時や、
怪我をしたときのアイシングなど

■トイレットペーパーの芯・牛乳パック

小学生が夏休みの自由研究で使ったり、普段の工作に使われます

■髪の毛…ウィッグ用や新人美容師の練習用に需要はあります。

■ジャンク品…車のパーツや懐中時計、何の変哲もない家電



最後に

いかがでしたか？



「これが売れるの？」と感じた例がたくさんあったと思います。

狙って仕入れることは難しいものばかりですが、もしかしたら自宅に眠っているかもしれません。

自宅にある古いものにどんな価値があるかわからないものです。

苦しい時代

ただ、リサーチには
ちょっとしたコツがいりますし、
リスクもあるので安易に見切り発車で
仕入れてはいけません。

転売ビジネスのきっかけとして、
不用品販売から始める方も大勢いますが、

携帯を見る時間もないくらい
親の介護や、生活費用を稼ぐために

働き続けなくてはいけないのが
今の苦しい時代となってしまっています。



チャンス

ですが、
あなたの人生はパズルそのものの。

【PUZZLE】という稼ぎ方は
あなたの目の前に何度も来るモノではありません。

行動できるかできないかで、
稼げる金額は大きく変わります！

PUZZLEでチャンスを掴むためには

[こちらから詳細をご確認ください！](#)

